



新聞稿
即時發佈

港大民調： 壞賬獲舒緩之餘 美國壞賬情況嚴重惡化 六成港商無意開拓新市場 冀電子商貿平台提供融資服務

(香港，2013年7月10日) - 專門從事應收賬管理的 EOS Hong Kong 委託香港大學民意研究計劃對香港出口商壞賬問題進行研究，並由研究計劃總監鍾庭耀博士公佈結果，調查本港出口商的壞賬問題比起 2012 年稍獲舒緩，曾出現壞賬的公司比例，由 2012 年的 39% 下跌至 2013 年的 32%；「拖數」期亦從平均 78 天減少至 50 天。壞賬來源地方面，中國大陸連續第三年成為最大壞賬來源地。數據顯示，雖然整體情況有所改善，但個別國家如美國情況則惡化，其壞賬比重由去年的 10% 增加至 15%，為第二大壞賬來源地。

關於近年興起的電子商貿平台，只有二成多的受訪者表示曾使用網上電子商貿平台，當中逾六成認為如能於網上電子商貿平台提供融資服務，對開拓海外市場有幫助。雖然環球經濟比去年稍有好轉，但有 64% 受訪者表示沒有興趣投資或開拓新市場，調查亦指出，分別有 51% 和 49% 的受訪者表示在投資或開拓新市場時，憂慮新買家的信貸能力和壞賬風險。最受有意開拓新市場的港商歡迎的市場，分別為中國大陸和印度。另外，約八成受訪公司冀商會定期提供當地營商風險資訊和應收賬追賬服務轉介等支援。

EOS Hong Kong 董事總經理曾智仁先生表示：「高興見到港商整體壞賬情況獲得舒緩，但美國的壞賬情況不容忽視，港商在與美國公司交易時必須提高警覺，做好風險準備。」

曾先生補充：「另外，環球經濟比去年稍有好轉，港商可藉這個機會把握商機，開拓海外業務。調查指出，只有二成多受訪者曾使用網上電子商貿平台，顯示該平台仍有很大的發展空間，商家如能透過網上電子商貿平台加快交易流程，同時進行融資提升流動資金，並掌握買家信貸能力，降低壞賬風險，則能補足現有六成港商無意開拓新市場的被動情況，提高他們開拓海外市場的意欲。」

是項《香港出口貿易公司對逾期還款問題及應收賬款管理意見調查》於 2013 年 5 月以電話隨機抽樣方式進行，訪問了 502 家本港出口公司的僱主或具決策

權的管理層人員，以了解港商在賬款及信用風險管理上遇到的問題及所需的支援。

關於EOS Hong Kong

EOS Hong Kong是EOS集團的附屬公司。EOS集團是歐洲最大的非銀行類型金融服務公司之一，在全球27個國家擁有51間分公司，員工數目約9,500人。EOS集團為全球超過20,000名客戶提供債務管理、應收賬管理及風險資訊管理等服務，於業界中處於領導地位。而EOS Hong Kong主要提供海外及國內商賬追收服務，以及應收賬融資服務。於2012年，EOS Hong Kong獲評為「最佳環球壞賬追收服務」公司，以及「最佳應收賬融資公司」。於2013年，EOS Hong Kong榮獲「中小企業最佳拍檔獎」。

EOS集團是Otto集團的財務部門，後者的總部設於德國，是全球最大的多通路零售商。Otto集團是擁有領導地位的國際貿易及服務性企業，其123間的主要公司以及超過53,800名員工透過這個環球集團網絡工作。由於Otto集團的生意於多方面發展，當中包括零售、金融和其他類型服務，以及批發等範疇，因此Otto集團能與客戶建立可靠的夥伴關係。於2012至2013年度，Otto集團的營業額約1,200億港元。

由「EOS Hong Kong」發稿，文心公關顧問有限公司代行。傳媒垂詢，請聯絡：

蔡灝君(Michelle) 3749 9878 / 9317 4396 / michelle.chua@mansumpr.com

黃祖澤(Joe) 3749 9877 / 6255 3799 / joe@mansumpr.com